

+7 (985) 510-52-69
 +7 (499) 37-555-01
 +7 (499) 99-09-555
Email@bsn1.ru

Решение задач бизнеса через деловые игры, семинары и тренинги



Задачи бизнеса // Тематика	ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ, БИЗНЕС-СИМУЛЯТОРЫ, КВЕСТЫ	СЕМИНАРЫ, ТРЕНИНГИ, МАСТЕР-КЛАССЫ
1. Популяризация бизнеса, обучение начинающих	<ul style="list-style-type: none"> ● Сделай свой успешный бизнес! Лучший симулятор по эффективному построению бизнеса ● Создай бизнес-идею и выделись на рынке! ● Разработка УТП и продающая реклама в действии ● Путешествие в будущее за востребованными бизнес-идеями ● Crash-тест бизнес-проектов. Презентация инвесторам ● Пойми себя! Как сделать успешным себя и свой бизнес? 	<ul style="list-style-type: none"> ● Начни своё дело! (курс) // Бизнес-планирование (курс) ● Как создать успешную бизнес-модель? ● Секреты успеха. Как сделать успешным себя и свой бизнес? ● Как открыть свой бизнес. 10 шагов к успешному бизнесу ● Создание успешных стартапов для женщин (Бизнес-Мама) ● Социальное предпринимательство ● Развитие мини-фермерства (сити-фермерства)
2. Бизнес-коммуникации. Переговоры, продажи, презентация	<ul style="list-style-type: none"> ● Networking: развитие деловой сети и личных связей ● MARKET. Симулятор по стратегиям ведения бизнеса, переговорам, сделкам ● Переговорщик: 7 стратегий выигрыша ● Работа с возражениями и сложными ситуациями ● Более 30 игр на продажи и переговоры, в т.ч. установление доверия, снятия скрытых потребностей, презентации, мотивации, работе с возражениями, увеличению среднего чека, переговоры с частными клиентами и компаниями 	<ul style="list-style-type: none"> ● Лучшие техники результативных продаж и работы с возражениями (тренинг) ● Как прочесть человека по внешним признакам (тренинг) ● Манипуляции в переговорах и их преодоление (практикум) ● Продающая презентация для руководителей (тренинг) ● Мерчандайзинг. Продвижение товара в торговой точке ● Продажи в торговом зале (тренинг) ● Сильное предложение. Как его создать и сделать, чтобы его приняли. Телесная (невербальная) практика
3. Массовые продажи, маркетинг, продвижение	<ul style="list-style-type: none"> ● Разработка УТП и продающая реклама в действии ● Включи сарафан! Создание партизанской рекламы ● Разработка сайта и прототипа LP 	<ul style="list-style-type: none"> ● Маркетинг без бюджета // Партизанская реклама и PR ● Продажи в интернете. Новейшие DIGITAL технологии ● Создание успешного интернет-магазина с нуля ● Мерчандайзинг (Немой продавец)
4. Создание востребованных продуктов / услуг	<ul style="list-style-type: none"> ● Пойми клиента! Удиви клиента! ● Воспоминание о будущем! ● Купи функцию! (создай новый продукт) ● Создайте "коробку" нового продукта / услуги и продайте её 	<ul style="list-style-type: none"> ● Разработка нового продукта/услуги из потребностей клиентов (технологии дизайн мышления и customer development) ● Разработка продающего интерфейса и геймификация бизнеса
5. Выход на внешние рынки (ВЭД)	<ul style="list-style-type: none"> ● Бизнес-игра по анализу рынка и создание модели ВЭД ● Networking: инструменты развитие деловой сети и личных связей. Разработка продающих каналов на новых рынках 	<ul style="list-style-type: none"> ● Бизнес-модель выхода на международные рынки ● Выявление рисков ВЭД и управление ими ● Трансфер технологий и инновационное предпринимательство ● Управления проектами ВЭД по методологии PMI
6. Управление персоналом (HR), командо-	<ul style="list-style-type: none"> ● Мотивируй его! ● Проведение собеседования (игра-симуляция) ● Игры на командообразование («Папуасы», «Третий лишний») 	<ul style="list-style-type: none"> ● Мотивация вместо денег (нематериальная мотивация) ● Найм. Оценка. Мотивация (лучшие практики) ● Практика наиболее результативных методов управления

+7 (985) 510-52-69
 +7 (499) 37-555-01
 +7 (499) 99-09-555
Email@bsn1.ru

Решение задач бизнеса через деловые игры, семинары и тренинги



образование	«Поле связности», «Кто в лес – кто по дрова» и др.)	
7. Эффективный менеджмент и анти-кризис	<ul style="list-style-type: none"> Разработка антикризисной стратегии и дорожной карты (Roadmap) Как провести эффективное совещание. Фасилитация для босса Тайм и self-менеджмент: время, продуктивность, мотивация (игры и тренинг) 10 инструментов стратегического анализа, которые должен знать каждый менеджер. (Практикум и/или деловые игры) 	<ul style="list-style-type: none"> Управление проектами: методология PMI Разработка прибыльной бизнес-модели 2017-2018 гг. Финансовый менеджмент для руководителя Эффективное разрешение конфликтов / стресс-менеджмент Профессиональное выгорание. Профилактика и «лечение»
8. Снижение рисков и потерь бизнеса	<ul style="list-style-type: none"> АТАКУЙ СЕБЯ. Корпоративная деловая игра по защите от конкурентов и устранению слабых сторон компании Crash-тест бизнес-проектов. Как снизить риски? 	<ul style="list-style-type: none"> Минимизация бизнес-рисков в малом бизнесе (риск-менеджмент). Практикум Создание карты рисков и их минимизация (практикум и игра)
9. Инновации, инновационный менеджмент. Форсайт	<ul style="list-style-type: none"> ХАКАТОН. Разработка новых стартапов и прототипирование Воспоминание о будущем. Как сделать бизнес на трендах? Путешествие в будущее за востребованными бизнес-идеями Игры на основе технологий Дизайн-Мышления, World Cafe, Open Space, креативных методик 	<ul style="list-style-type: none"> Инновационные бизнес-модели в сетевой экономике Развитие и продвижение инновационных проектов: от эффективной идеи и инвесторов до выхода на рынок Дизайн мышления. Разработка нового продукта / услуги исходя из потребностей клиентов Новые возможности для бизнеса на основе трендов будущего
10. Для сотрудников инфраструктуры поддержки МСП, в т.ч. бизнес-инкубаторов	<ul style="list-style-type: none"> Бизнес-инкубация и акселерация: лучший опыт, технологии, показатели эффективности (практический семинар) Привлечение резидентов в бизнес-инкубатор, формирование партнёрской сети инкубатора, работа с бизнес-сообществом. Маркетинг бизнес-инкубатора (практический семинар) Разработка стратегии и дорожной карты бизнес-инкубатора в условиях самофинансирования (практический семинар) 	
ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ наших мероприятий	<ul style="list-style-type: none"> Полностью визуализированную презентацию по всем темам Демонстрацию и отработку участниками приёмов и техник в упражнениях Лучшие практики и Анализ конкретных ситуаций (кейсов) Учебно-методические материалы, в том числе, содержание курса или семинара в электронном виде; Индивидуальную рабочую тетрадь с ключевыми моментами, алгоритмами и упражнениями в печатном виде Сертификат прохождения обучения от Living Eyes Consulting // Бизнес-Школы №1 (опция) 	